

CHIFFRE D'AFFAIRES DU 1^{er} TRIMESTRE : +17,8% à 230,6 M€

TRÈS BONNE ORIENTATION DE L'ACTIVITÉ COMMERCIALE

Consolidés (M€) non audités	1 ^{er} trimestre		
	2021	2020	Var.
Chiffre d'affaires	230,6	195,8	+17,8%
dont CMI	179,2	160,9	+11,4%
dont Rénovation	36,1	28,9	+24,9%
dont Aménagement	2,6	1,5	+73,3%
dont Promotion	12,7	4,5	+182,2%

Hausse de +17,8% de la production au premier trimestre 2021 (+15,7% à périmètre constant)

HEXAOM publie un chiffre d'affaires de 230,6 M€ au titre du premier trimestre de l'exercice en cours, en hausse de 17,8% par rapport à la même période de l'exercice précédent. La bonne performance de l'activité est d'autant plus notable qu'elle se compare à un niveau de production du 1^{er} trimestre 2020 qui était déjà relativement élevé, même si impacté sur les deux dernières semaines de mars par les mesures de confinement alors imposées par le gouvernement. Dans le détail, tous les métiers du Groupe s'affichent dans le vert :

- **L'activité Construction de Maisons** progresse de 11,4% à 179,2 M€.
- **La Rénovation** confirme sa dynamique retrouvée avec une croissance à deux chiffres de son activité pour le troisième trimestre consécutif, à 36,1 M€ (+24,9%).
- Jouant à plein leurs rôles de nouveaux moteurs de croissance, **Aménagement et Promotion** progressent de respectivement +73,3% et +182,2% à 2,6 M€ et 12,7 M€. La Promotion bénéficie notamment de la consolidation sur un premier trimestre complet du Groupe Claimo, dont l'acquisition a été finalisée en fin d'année dernière. Hors croissance externe, la progression des activités Promotion et Aménagement aurait été respectivement de +97,5% et +63,5%.

Dynamique soutenue de l'activité commerciale

Activité Construction de Maisons

En ligne avec le niveau soutenu des contacts commerciaux constaté depuis le 2^{ème} semestre 2020, l'activité Construction de Maisons confirme sa très bonne orientation avec un carnet de commandes qui ressort en hausse de 35,6% en valeur sur les trois premiers mois de l'année représentant un chiffre d'affaires de 256 M€ (+30,3% en nombre).

Cette très bonne orientation de l'activité provient :

- D'une bonne tenue de l'activité commerciale sur les 2 premiers mois de l'année en progression par rapport à janvier et février 2020 dont l'activité était déjà soutenue,
- D'une activité particulièrement remarquable, à double titre, sur le mois de mars au cours duquel 820 nouvelles ventes ont été signées :
 - soit une progression de +30% par rapport au mois précédent (février 2021),
 - et un doublement par rapport au mois de mars 2020 (lequel était fortement impacté par les mesures de confinement subies sur les 15 derniers jours).

Activité Rénovation

Les prises de commandes progressent de 30,4% pour le B2C et de 14,2% pour le B2B, un niveau en ligne avec les attentes du Groupe et qui témoigne de la vitalité de Rénovert, de la bonne performance de Camif Habitat et d'une croissance maîtrisée pour l'Atelier des Compagnons. L'activité intermédiée ILLICO Travaux est également bien orientée (+60%), fortement dynamisée par l'évolution du nombre de franchisés.

Activités Promotion et Aménagement Foncier

Les prises de commandes de ces activités continuent également de progresser avec :

- pour l'activité Promotion, un Backlog qui ressort ainsi à 92,6 M€ à fin mars 2021 (contre 60,1 M€ à fin décembre 2020),
- pour l'activité Aménagement, un carnet de commandes (stock réservé non acté) qui atteint 29,9 M€ de chiffre d'affaires (contre 22,2 M€ à fin décembre 2020).

Ces deux activités bénéficient non seulement de la consolidation du Groupe Claimo mais également de la bonne orientation des autres marques du Groupe en fort développement, et ce, en dépit des délais administratifs qui restent toujours très longs.

Confirmation d'un chiffre d'affaires annuel proche d'un milliard d'euros sur l'année

Au regard du bon niveau d'activité constaté sur le 1^{er} trimestre de l'exercice en cours sur tous les métiers du Groupe et de la très bonne orientation de son activité commerciale, HEXAOM confirme son anticipation d'atteindre un chiffre d'affaires annuel 2021 proche d'un milliard d'euros.

Prochain communiqué : Chiffre d'affaires du deuxième trimestre 2021, 5 août 2021 après bourse.

À PROPOS DU GROUPE

Depuis 1919, cinq générations d'une même famille se sont succédé à la direction d'HEXAOM, un Groupe qui anime et fédère un écosystème de 46 marques et filiales aux expertises complémentaires. Une histoire entrepreneuriale et familiale unique marquée par sa stabilité dans un secteur d'activité caractérisé par sa complexité.

Le Groupe, leader sur les marchés de la construction de maisons individuelles, de la rénovation et de l'accession en France, compte à ce jour plus de 10 000 clients par an, plus de 100 000 maisons construites, plus de 75 000 rénovations, plus de 2 100 collaborateurs et un chiffre d'affaires de 881,8 M€ en 2020.

Le titre HEXAOM est éligible au PEA-PME.

HEXAOM est cotée sur Euronext Paris - Compartiment B.

Code ISIN : FR 0004159473 - Indices : CAC® Small, CAC® Mid & Small, CAC® All-Tradable, CAC® All-Share

CONTACTS

HEXAOM

Patrick Vandromme
Président Directeur Général
Tél 02 33 80 66 61
E-mail pvandromme@hexaom.fr

EDIFICE Communication

Axelle Vuillermet
Relations Analystes/Investisseurs/Presse
Tél 07 77 68 62 34
E-mail axelle@edifice-communication.com

Jean-Christophe Godet
Directeur Administratif et Financier
Tél 02 33 80 66 61
E-mail finances@hexaom.fr

hexaom.fr



GLOSSAIRE :

Prises de commandes brutes : un contrat est enregistré dans les prises de commandes brutes dès lors qu'il est signé par le client et accepté par nos services « administration des ventes » (contrôle administratif des pièces et validité du plan de financement du dossier, retour de l'enquête terrain, vérification et acceptation du prix de vente). Le montant enregistré correspond au chiffre d'affaires hors taxe à réaliser sur ce contrat.

Backlog (activité promotion) : représente le chiffre d'affaires futur du Groupe déjà sécurisé, exprimé en euros, pour l'activité de promotion. Le backlog comprend les réservations non actées et la partie du chiffre d'affaires restant à dégager sur les actes notariés déjà signés (partie restant à construire).

Carnet de commandes (activité aménagement foncier) : représente les réservations de terrains enregistrées non annulées et non encore actées.

Chantier en cours : comprend les commandes dont les conditions suspensives pour démarrer le chantier sont réunies (permis de construire et financement client obtenus, client propriétaire du terrain) et non réceptionnées (livrées) par le client.

Evolution du chiffre d'affaires à périmètre constant : évolution du chiffre d'affaires des périodes à comparer, recalculé de la façon suivante :

- en cas d'acquisition, est déduit de la période en cours le chiffre d'affaires de la société acquise qui n'a pas de correspondance dans la période de comparaison,
- en cas de cession, est déduit de la période de comparaison le chiffre d'affaires de la société cédée qui n'a pas de correspondance dans la période en cours.

B2B (business to business) : décrit les activités d'échanges entre les entreprises.

B2C (business to consumer) : décrit les activités d'échanges avec les particuliers.

Marge nette sur coûts variable : correspond à la différence entre le chiffre d'affaires dégagé par les contrats et les coûts directement rattachables à ces contrats (coûts de construction, commissions vendeurs ou agents, taxes, assurances ...).

Trésorerie active : comprend les fonds en caisse et les dépôts à vue.

Endettement : comprend l'ensemble des dettes financières courantes et non courantes hormis les dettes locatives selon le retraitement de la norme IFRS 16.

Trésorerie nette d'endettement : correspond à la trésorerie active diminuée de l'endettement.